

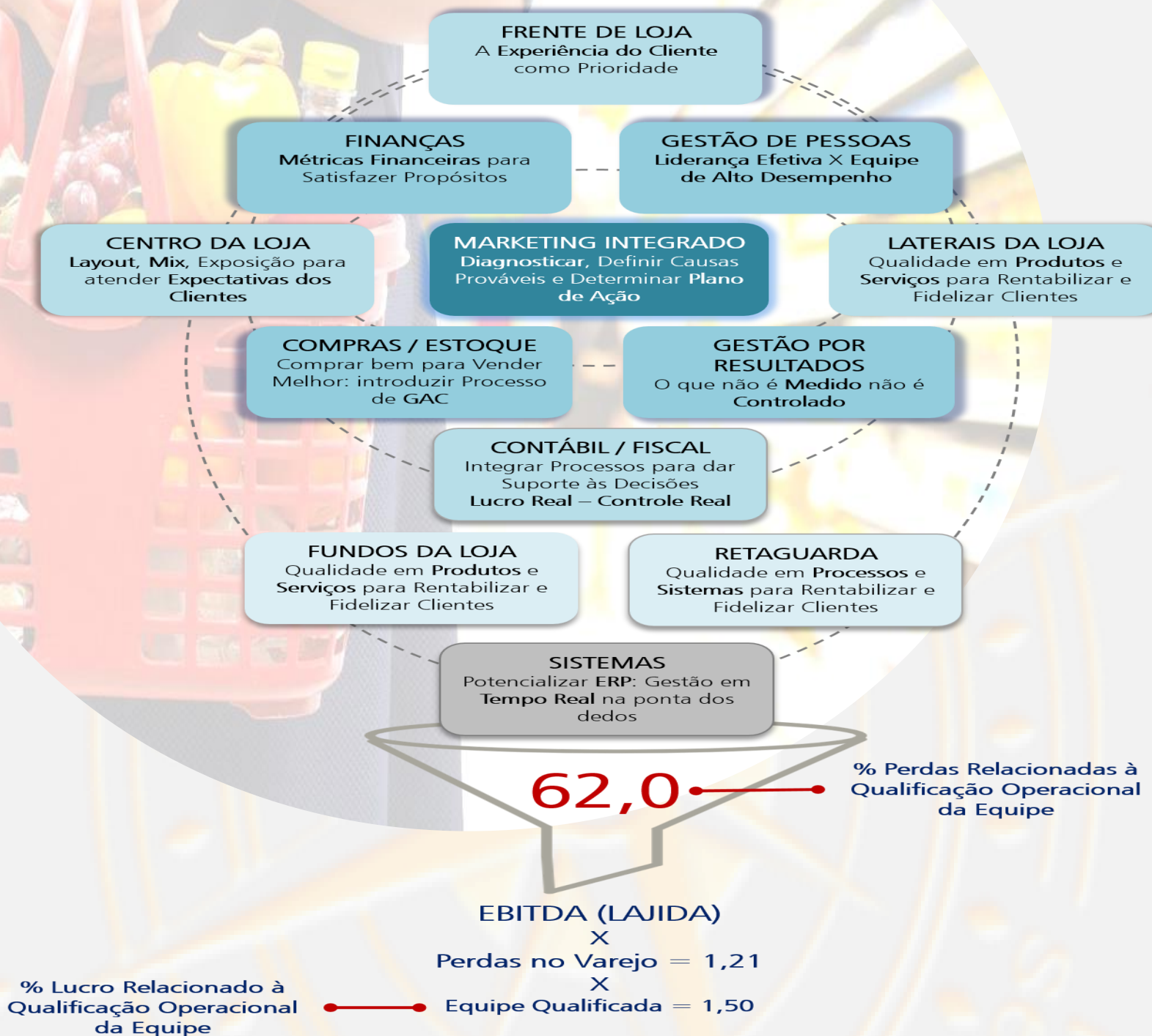


GPS 4.0

A Nova Bússola do Varejo

TM Marketing

GPS 4.0 – Visão 360°



Em 2021, o indicador de **Perdas no Varejo** foi para **1,21%**, totalizando pouco mais de **R\$ 24 bilhões** (Fonte: Associação Brasileira de Prevenção de Perdas – Abrappe). Esses dados demonstram que enquanto você trabalha como um exército, existe um exército trabalhando contra você, debaixo dos seus olhos... E você não vê!

No setor supermercadista, as perdas aumentaram de 2,10% para 2,15%. No varejo de artigos esportivos, saíram de 0,99% para 1,12% e, no de magazines, saltaram de 0,91% para 0,94%. Já no de eletrodomésticos foram de 0,11% para 0,26%.

Nesse contexto, criamos o GPS 4.0 – Gestão de Pessoas, Processos, Serviços e Sistemas: uma “Fazedoria” (Consultoria na Prática), no chão de loja, para identificar e eliminar o Exército de Inconformidades que está destruindo a Produtividade da sua Equipe, a sua Rentabilidade e a Experiência e Satisfação dos Clientes da sua Loja.

Efetividade Operacional

12 Vetores



A Estrela da Sorte

O GPS 4.0 e sua Estrutura Operacional demanda um Perfil de Liderança muito específico: entendemos que um Líder Efetivo (Justo e Muito Exigente) tem melhores possibilidades de Desenvolver uma Equipe de Alto Desempenho, Comprometida com os Resultados da Empresa. "A Equipe é o retrato do Líder": as mudanças devem, necessariamente, começar na / com as Lideranças. Este é o Conjunto de Direcionamentos que formam o GPS 4.0 – Gestão de Alto Impacto



Planejamento Tributário
Efetividade Operacional
Cultura de Dados e
Comportamento do Consumidor:
Se Faz Sentido Para Você
FALE CONOSCO!

+81 9 9459.6347
9 9520.6511

TM *Marketing*