

CONSULTORIA PASSO CERTO

JUNTO COM VOCÊ CONSTRUINDO E
FORTALECENDO SUA MARCA



SIMONE ALVES
GESTÃO EMPRESARIAL DE NEGÓCIOS
CELULAR (11) 968275566





CONSULTORIA PASSO CERTO JUNTO COM VOCÊ CONSTRUINDO E FORTALECENDO SUA MARCA

Em maio de 2023, iniciei o projeto de Consultoria de Gestão Empresarial “Passo Certo” , junto com Lojista para construir e fortalecer a marca.

O porquê da consultoria?

Uma consultoria traz os conhecimentos, pesquisas mais recentes de seu campo de atuação, com orientações e sugestões que agregam muito às empresas que a contratam.

Contratar uma consultoria viabiliza a implementação de melhorias gerenciais que impactam diretamente os resultados entregues aos clientes.

O objetivo da consultoria não é simplesmente detectar falhas ou modificar processos, mas sim contribuir para o desenvolvimento de todos da Loja.

SIMONE ALVES
GESTÃO EMPRESARIAL DE NEGÓCIOS
CELULAR (11) 968275566





CONSULTORIA PASSO CERTO JUNTO COM VOCÊ CONSTRUINDO E FORTALECENDO SUA MARCA

Através da consultoria de campo, é possível identificar necessidades e dificuldades, por exemplo, e propor ações corretivas., como:

Os problemas mais comuns de serem encontrados durante as análises são:

- Falta de treinamento e capacitação dos profissionais;
- Realização de ações de marketing desalinhadas com a área de compras;
- Orientação X execução;
- Produtos gerenciadores de categoria fora do ponto natural;
- Etc.

A consultoria identifica as necessidades de cada cliente/loja, planeja estratégias com objetivo de propor melhorias nos processos de vendas e apresentar soluções.

Garantindo assim a qualidade:

- Nos atendimentos;
- Nos produtos oferecidos ao consumidor;
- Melhora do cross seling e up selling;
- Aumento de itens por cestas;
- Etc.

**SIMONE ALVES
GESTÃO EMPRESARIAL DE NEGÓCIOS
CELULAR (11) 968275566**





CONSULTORIA PASSO CERTO JUNTO COM VOCÊ CONSTRUINDO E FORTALECENDO SUA MARCA

O que pode ser feito e quais os principais objetivos da consultoria:

- Manter a qualidade do serviço oferecido pela Loja;
- Desenvolver a todos da equipe;
- Treinamentos para melhorar a capacitação dos colaboradores como: técnicas de venda e visual merchandising, etc;
- Reciclagens: desde questões financeiras, atendimento, até estoque;
- Padronizar o modelo de negócio;
- Manter um padrão operacional e de atendimento;
- Aumentar as vendas;
- Criar ações e promoções para aumentar o fluxo de clientes na loja;
- Apoiar para a equipe p/o atingimento dos resultados;
- Remodelação do layout da loja, com aplicação do visual merchandising;
- Orientação / reorganizar do PDV da loja, colocando dentro do layout, melhorando a visibilidade da loja;
- Trabalhar melhor as pontas de gondolas X negociações com a indústria
- Analisar o fluxo de clientes, atendimento dos colaboradores, organização, etc.;

Entre outros, após a análise dos números estoque x curva ABC e outros indicadores para montar o planejamento personalizado.

SIMONE ALVES
GESTÃO EMPRESARIAL DE NEGÓCIOS
CELULAR (11) 968275566





CONSULTORIA PASSO CERTO JUNTO COM VOCÊ CONSTRUINDO E FORTALECENDO SUA MARCA

**Como a consultoria pode ajudar as empresas?
O que a empresa está precisando para melhoria?**

- Engajamento da equipe?
- Organização do seu Layout?
- Estratégias de vendas?
- Aumentar as vendas;
- Criar ações e promoções para aumentar o fluxo de clientes na loja?

Para análise é necessário agendar uma reunião online, para que eu possa entender a necessidade e montar um planejamento personalizado com treinamentos, reorganização, layoutização, etc.

Para reunião ser produtiva, sempre solicito alguns relatórios, para analisar antes da reunião e já levar algumas ações que pode ser realizando na consultoria, seguem:

- Estoque por curva, faturamentos (dos últimos 4 meses), venda por classificação, venda por dia da semana

SIMONE ALVES
GESTÃO EMPRESARIAL DE NEGÓCIOS
CELULAR (11) 968275566



CONSULTORIA PASSO CERTO JUNTO COM VOCÊ CONSTRUINDO E FORTALECENDO SUA MARCA



Sou Simone Alves, mais de 30 anos de experiência na Área Comercial, sou formada em Letras e Pós Graduada em Gestão de Vendas e Negociação e Gestão

Minha Carreira foi desenvolvida em grandes empresas em diversos segmentos como: Bancos, financeiras, Prestadoras de Serviços, com amplo conhecimento na área de Franquia e Licenciamento de marca, soma a minha experiência na área de Franquia com vivência em dois momentos, como Franqueada, Consultora de Expansão e Campo e Gerente de Operações. Trabalho com liderança de pessoas há mais 25 anos, na condução de equipes de vendas e administrativas, com liderança baseada na preparação e motivação dos colaboradores promovendo a autonomia e delegando responsabilidade.

Meus resultados: Em minha última experiência na Ultrafarma Licenciadora de Marcas como Gerente de Operações de Loja, destaco a implantação bem-sucedida de 409 lojas, garantindo todo o suporte aos licenciados desde a documentação até a inauguração. Alcancei todas as metas da empresa, com aumento expressivo no faturamento de mais de 90% de 2020 para 2021 e um crescimento de mais de 120% para 2022.

Sai Rede da Ultrafarma no início de maio, decidi iniciar este projeto de consultoria na Gestão Empresarial que me permitirá continuar confiante para o sucesso de empresas e empreendedores.

Nesse projeto, estarei focada, trabalhando diretamente com donos de lojas, franqueados, Licenciados e suas lojas, com objetivo principal ajudar a incrementar o faturamento, ticket médio, receita etc., do negócio, por meio de estratégias e soluções personalizadas como a layoutização da loja, reorganização da mesma dentro dos critérios do mercado de trade marketing e visual merchandising.

Acredito que, ao compartilhar meu conhecimento e experiência, posso ajudar os Lojistas, empresários e outras pessoas a alcançarem seus objetivos comerciais e apoiar o crescimento de suas empresas e seus colaboradores

Sou uma profissional apaixonada pela área de Gestão de Vendas e Negociação, com ampla experiência em operação e implantação de loja. Minha carreira tem sido marcada pela competência, dinamismo e participação ativa em todos os aspectos do negócio.

SIMONE ALVES
GESTÃO EMPRESARIAL DE NEGÓCIOS
CELULAR (11) 968275566