



Temas	Descritivo	Data	Horário	Local	Contrapartida R\$	Inscrição
Oficina "Ganhe Mercado" Público-alvo: Potencial empresário, ME, EPP	"Ganhe mercado ao conhecer melhor o público-alvo da sua empresa, e saiba como preparar um mix de produtos e serviços atender seu público-alvo e ampliar o seu negócio. "	08/05/2018	18h00 às 22h00	Sebrae Aqui Taquaritinga	Gratuito	(16) 3252 - 5424
Oficina "Fluxo de caixa" Público-alvo: ME, EPP	"Para entender os fundamentos da gestão financeira da empresa, é necessário começar pelo fluxo de caixa. Participe da oficina e aprenda a controlar movimentações financeiras e tome decisões com mais segurança."	10/05/2018	14h00 às 17h00	Sebrae Aqui Taquaritinga	Gratuito	(16) 3252 - 5424
Oficina: "Sei Controlar Meu Dinheiro" Público-alvo: MEI	"Saiba como fazer o controle financeiro do seu negócio, administrar as entradas e saídas de dinheiro, previsão de receitas e de contas a pagar, além de entender a importância de separar os recursos da empresa dos pessoais."	11/05/2018	18H00 às 22h00	Sebrae Aqui Américo Brasiliense	Gratuito	(16) 3392-7198
Oficina "Sei formar preço" Público-alvo: MEI	"Participe desta oficina, aprenda a formar o preço do seu produto ou serviço e valorize suas vendas."	15/05/2018	18h00 às 22h00	Sebrae SP - Escritório Regional de Araraquara	Gratuito	0800 570 0800 (16) 3303-2421
Palestra on line: Educação Financeira e Acesso a Crédito e Oficina Fluxo de Caixa PROGRAMAÇÃO DIFERENCIADA! SEMANA DO MEI	As "soma" de duas atividades: a Palestra On Line + a Oficina Fluxo de Caixa tem o intuito de complementação . O tema Educação Financeira e Acesso a Crédito será abordado com palestra on line , aliada à complementação presencial pela Oficina de Fluxo de Caixa que tem o intuito de orientar quanto ao controle das movimentações financeiras, unindo dois temas de extrema importância e afins, com o intuito de proporcionar maior segurança na tomada de decisões.	16/05/2018	Palestra: das 09h às 10h - Oficina: das 10h às 13h	Sebrae SP - Escritório Regional de Araraquara	Gratuito	(16) 3303 2421
Técnicas de Vendas Consultivas	Objetivo: o workshop permite ao participante colocar - se no papel de vendedores nas diversas etapas do processo de venda consultiva, familiarizando-se tanto com os aspectos teóricos quanto práticos do processo de venda como um todo.	16 e 17/05/2018	18h00 às 22h00	Associação comercial - Tabatinga	R\$ 37,00	(16) 3385-1490
Oficina "Sei Vender" Público-alvo: MEI	" Saiba como oferecer produtos e serviços para conquistar novos clientes, aumentar suas vendas e expandir seu negócio. "	17/05/2018	14h00 às 18h00	Sebrae SP - Escritório Regional de Araraquara	Gratuito	0800 570 0800 (16) 3303-2421
Palestra On line: Tendências para o Varejo - Vestuário e Oficina Ganhe Mercado PROGRAMAÇÃO DIFERENCIADA! SEMANA DO MEI	As "soma" de duas atividades: a Palestra On Line + a Oficina Ganhe Mercado tem o intuito de complementação . O tema Tendências para o Varejo - Vestuário será abordado de forma on line pela Palestra , e conceitos citados durante a mesma serão abordados presencialmente pela Oficina Ganhe Mercado , que irá tratar sobre público-alvo e como preparar um mix de produtos e serviços atender o mesmo, ampliando as chances de aumento de vendas.	18/05/2018	Palestra: das 09h às 10h - Oficina: das 10h às 13h	Sebrae SP - Escritório Regional de Araraquara	Gratuito	0800 570 0800 (16) 3303-2421
Oficina "Ganhe Mercado" Público-alvo: Potencial empresário, ME, EPP	"Ganhe mercado ao conhecer melhor o público-alvo da sua empresa, e saiba como preparar um mix de produtos e serviços atender seu público-alvo e ampliar o seu negócio. "	22/05/2018	18h00 às 22h00	Sindicobi Ibitinga	Gratuito	(16) 3342-5675
Oficina: "Sei Controlar Meu Dinheiro" Público-alvo: MEI	"Saiba como fazer o controle financeiro do seu negócio, administrar as entradas e saídas de dinheiro, previsão de receitas e de contas a pagar, além de entender a importância de separar os recursos da empresa dos pessoais."	21/05/2018	18H00 às 22h00	Sebrae Aqui - Tabatinga	Gratuito	(16) 3358-1098
Na Medida "Marketing"	Curso em sinará os participantes de forma prática como elaborar um Planod e Marketing estruturado, com objetivos claros e integração de ações de divulgação comunicação, sensibilizando quanto à importância da definição dos 04 P's: PRODUTO, PREÇO,	22, 23, 29 e 30/05/2018	18h00 às 22h00	Associação - Américo Brasiliense	R\$ 240,00	(16) 3392-1093
Oficina "Sei Vender" Público-alvo: MEI	" Saiba como oferecer produtos e serviços para conquistar novos clientes, aumentar suas vendas e expandir seu negócio. "	23/05/2018	18h00 às 22h00	Sebrae Aqui Tabatinga	Gratuito	(16) 3358-1098
Oficina "Atendimento ao Cliente" Público-alvo: ME e EPP	Participe desta Oficina e aprenda os principais conceitos de Atendimento ao Cliente. Conquiste seus clientes e eles se tornarão a melhor propaganda para o seu negócio!	23 24/05/2018	18h00 às 22h00	Sebrae SP - Escritório Regional de Araraquara	R\$ 160,00	0800 570 0800 (16) 3303 2420
Oficina "Sei Vender" Público-alvo: MEI	" Saiba como oferecer produtos e serviços para conquistar novos clientes, aumentar suas vendas e expandir seu negócio. "	29/05/2018	14h00 às 18h00	Sala do Empreendedor - Ibitinga	Gratuito	(16) 3341-5332
Oficina "Fluxo de caixa" Público-alvo: ME, EPP	"Para entender os fundamentos da gestão financeira da empresa, é necessário começar pelo fluxo de caixa. Participe da oficina e aprenda a controlar movimentações financeiras e tome decisões com mais segurança."	29/05/2018	18h30 às 21h30	Sebrae SP - Escritório Regional de Araraquara	Gratuito	0800 570 0800 (16) 3303 2420

